



RE/MAX UP DANIŞMAN KULÜP SİSTEMİ

Ciro + Üretim + Süreklilik + Gelişim Odaklı Performans Modeli



Amaç:

Ciroyu ve ofis kârını artırmak



Hedef:

Daha çok portföy + daha düzenli satış



Sonuç:

Ölçülebilir performans + motive edici ayrıcalıklar

2 KULÜP SKORU

TOPLAM
100
PUAN

📈	Ciro Performansı	30 Puan
🏠	Satış Adedi	15 Puan
🏠	Portföy Üretimi	15 Puan
🕒	Satış Hızı / Dönüşüm	10 Puan
🔄	Portföy Sürekliliği	10 Puan
😊	Müşteri Memnuniyeti	10 Puan
🌟	Gelişim & Disiplin	10 Puan



Eğitim



Pazartesi Toplantısı



Portföy Sunumu



CRM Düzeni



Paylaşımlı İş Birliği

Toplam Kulüp Skoru = 100

5 AYRICALIKLAR

KÜMÜLATİF HAKLAR 🎁



YILDIZLAR

- Sosyal medya yönetim desteği
- Drone / premium çekim
- Konferans / tatil / özel ödül



PLATINUM

- Portföy web sitesi
- Meta reklam desteği
- Ofis sosyal medya yayını



GOLD

- Profesyonel fotoğraf / video
- İlan Sihirbazı üyeliği



SILVER

- Broşür desteği
- Ofis içi görünürlük



GELİŞİM

- Koçluk planı
- Eğitim takibi

★ Üst kulüp, alt kulüp haklarını da kullanır.

3 MEVCUT KOMİSYON SİSTEMİ AYRI

REP



Temel Komisyon Modeli

NEXT



Gelişim Odaklı Komisyon Modeli

MAX



Liderlik Odaklı Komisyon Modeli



Komisyon modeli



Kulüp sistemi =
ayrı performans & ayrıcalık modeli

4 KULÜP SEVİYELERİ



YILDIZLAR

85-100

Lider seviye



PLATINUM

70-84

Yüksek performans



GOLD

55-69

Güçlü üretim



SILVER

40-54

Düzenli gelişim



GELİŞİM

0-39

Yükseliş başlangıcı

↑ Puan yükselir → kulüp yükselir

↓ Düşük tempo → kulüp düşebilir

6 NASIL KULLANILIR?

1



Panel verileri toplanır

2



Kulüp skoru hesaplanır

3



Danışman kulübe yerleşir

4



Ayrıcalık + destek planı uygulanır

NEDEN ETKİLİ?



Sadece ciroya bakmaz



Potansiyeli erken fark eder



Düşen performansı görünür kılar



Danışmanı bir üst seviyeye motive eder



Kulüp sistemi; ciroyu, üretimi, sürekliliği ve gelişimi birlikte ölçerek danışmanı doğru destekle büyütür.